
【第47号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2014.06.12

●変化を楽しむ●

「「「「「

「「「「「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales> 発行部数 2,086 部

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、返信下さいませ。

今週は結構雨が降ってますね。

深呼吸をして、気分は晴れやかに頑張ってください！

それでは、本日のテーマです！

「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

●変化を楽しむ●

日々仕事をしていると、とっても順調な時と、

ものすごく苦しい時と、

いろんな状況におかれることがあります。

営業活動をしていても、

特段、無理に頑張らなくても

簡単に売れ続けてしまうこともありますし、

一方で、死にもの狂いでもがいても

全く売れないこともあります。

とっても順調な時は、

「変わりたくない」、「今のままがいい」

と思ってしまうこともありますが、

世の中は、一個人のエゴで成り立っているわけでは無いので、

当然、自分が心地よいと思う状況以外のことも、

多々発生してきます。

そんな時に、

今までの考えや思いにしがみついて、

何とか良い状況を維持するために、

必死に努力をしていくというのは、
頑張る度合いに比べて、
得られるものは少ないのではないかと思います。

むしろ、変化を当たり前ものとしてとらえて、
今の環境の中で、
できることを、念を込めて、
一生懸命やり続ける事の方が、
努力に見合った結果がでるのではないかと思います。

環境は変化するのが当たり前。

であれば、「変化を楽しむ」ことが大事だと思います。

世界の情勢が変わり、
業界の環境が変わり、
自社の立ち位置が変わり、
変わるのが当たり前と思えば、
むしろ変化を楽しんだ方が、
成果につながってくると思います。

みなさんも、変化を楽しんで、

プロフェッショナル営業マンになりましょう！

●本日のまとめ

良いことも悪いことも、予測不能で発生します。

変化を楽しんで、目の前のことに集中して

いつでも成果を出せるプロフェッショナル営業マンになりましょう！

●営業力強化プログラムの内容はこちらです

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。
詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

●「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>

Twitter : <https://twitter.com/masatonishiyama>

blog : <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

