

いろんなタイプの方に出会います。

若い野心家のビジネスマンや、

同年代くらいのちょっと元気のないビジネスマン、

人生を達観しているようなゆったりとした先輩ビジネスマン。

それぞれの方が、

仕事の目標、人生の目標を立てて頑張っていますが、

その目標が達成できるかどうかは、

●目標を達成することを応援してくれる人がいるか

がとっても大きな条件のような気がします。

私も社会人になりたての頃は、

とにかく同期で1番になりたいと思い、

一生懸命、営業活動に頑張ってきましたが、

優秀な成績を出せる時もありましたが、

全然ダメな時もありました。

個人的な（自分のエゴ）目標は、

誰も応援してくれませんか、

自分の力だけでは、とても達成しにくいですし、

万が一達成できたとしても、

長続きがしないというのが実感です。

一方で、

目標を達成することを応援してくれる人がいると、

自然とまわりの環境やまわりの人たちに

感謝ができるようになるんですよね。

またその感謝心がまわりの人に伝わって、

更に応援されて、

良いスパイラルが起きていき、

ゆくゆくは、

とんでもなく大きなことを成し遂げるんだと思います。

実際に私のまわりで、

ものすごく活躍をしている人たちは、

決して自分だけが得するような行動はせず、

お客さんや社員や仲間たちが幸せになるような、

更には、業界が発展するような、

日本が成長するような、

そんな目線で日々仕事をして、

行動をしています。

その結果、

その人の目標に対して応援する人が増えていき、

実際に多くの人たちに応援をされながら仕事をしていくので、

大きな目標を達成していくのだと思います。

私心なく、

世のため、まわりのためになるような目標に向かって行動をして、

たくさんの人から応援されるような、

プロフェッショナル営業マンになっちゃいましょう！！！！

●本日のまとめ

自分の目標を達成を応援してくれている人はいますか？

日々応援してくれている人に感謝をし、

プロフェッショナル営業マンになりましょう！

