

---

【第15号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2013.12.20

●仕事に選ばれている●

「「「「「

「「「「「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales> 発行部数 2,275 部

---

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

-----  
■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、返信下さいませ。

-----  
最近、雨上がりに虹が出てますね。

晴れがあつて、雨があつて、自然って偉大ですね！

それでは、本日のテーマです！

-----  
「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから  
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

---

●仕事に選ばれている●

---

社員研修の時に、よくお話をする内容に、

★仕事を選んでいるのではなく、

仕事に選ばれているという事実気付きましょう

というのがあります。

これは、

こんな仕事がしたい、あんな仕事がしたい、

という思いがあったとしても、

組織で仕事をしている限りにおいては、

その仕事に対して、一番ふさわしい人が選ばれている

というのが事実だということです。

新規事業を始めるときは、

その新規事業にふさわしい人が選ばれる。

新しい課長を選ぶときは、

課長にふさわしい人が選ばれる。

ごく、当たり前のことですよね。

では、どうすれば仕事に選ばれるようになれるのか？

自己啓発ではなく、気合と根性でもなく、

生まれ持った能力やセンスでもなく、、、

今、自分がおかれた環境の中で、

自分の成果（＝果たすべき役割）を明確にし、

目の前のことに、念を込めて正しい努力をしていく。

その結果、着々と成果をあげて、

一つひとつステージが上がっていく。

自分の仕事の成果を明確にして、

念を込めて正しい努力をして、

常に成果を出し続けるプロ営業マンになりましょう！

---

●本日のまとめ

---

自分が仕事を選んでいるのではなく、

仕事に選ばれているということに気づくことが大事です。

着々と成果をあげて、仕事に選ばれる人材になりましょう！

---

