

---

【第10号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2013.11.20

●能力向上の考え方●

「「「「「

「「「「「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales> 発行部数 2,775 部

---

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

-----  
■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、返信下さいませ。

-----  
日増しに寒くなってきましたね。

東京からは、毎日、雪をかぶった富士山がきれいに見えています。

それでは、本日のテーマです！

-----  
「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから  
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

---

●能力向上の考え方●

---

色々な企業の営業マン研修をさせて頂く中で、

「能力向上」や「自己啓発」についてどうしたらいいか？

という質問を良く頂きます

前向きで真面目な方ほど、

自分の力を強化しようっていう気持ちが強いのか、

真剣に質問をしてこられます。

そこで、質問をしてきた人に

「今は何をやってますか？」と聞いてみると、

「英語の勉強をしています」とか

「●●の資格試験を目指しています」とか、

一見なるほどと思えることをしているようなのですが、

しかし、ちょっと考えてみると、

無駄に時間を使ってしまっているんじゃないかな～

って気付きます。

こういう方々は一般的に、あんまり明確な目標

(来年海外赴任が決まっているのでビジネス英語が必須など)

を持たずに、

ただただ一生懸命頑張ってしまう方が多いような気がします  
(あくまで一般論です)

で、なんで英語の勉強をするかっていうと、

英語が話せないのが弱点だと思っていて、

弱点を克服することが自分の成長につながると信じていて、

だから、頑張っているのです。

決して悪いことではないと思うんですが、

弱点が克服されるとどうなるか、、、

「普通の人」になるんです。

一生懸命努力をして、

「普通の人」になっちゃうんです。

私が思うのは、

「能力向上」や「自己啓発」っていうのは、

世の中で、自分会社の中で、

自分らしさを最大限発揮して、

「なくてはならない存在」になるための

手段だと思っています

自分の得意分野で自然体で活動していることが、

世の中や組織から存在価値を認められ、、、

幸せですよ

だから、自分自身が思っていて、

周りからも一目置かれているような、

「強み」や「得意分野」を

更に、徹底的に伸ばすことが大事じゃないかな〜、

って思ってます。

一度きりの人生、

一生懸命努力して

「苦手の無い普通の人」になるのではなく、

「誰もが認めるすごい分野を持っている人」

になる方がいいんじゃないかと思います。

話がうまい人は話し方を磨き、

企画力のある人は徹底的に企画力を磨き、

笑顔が素晴らしい人は、

いつでも最高の笑顔でいられるように努力をする

とか、、、

自分の強みを再度確認して、

徹底的に「強みを伸ばす！」ことによって、

圧倒的な成果を出しましょう！

---

●本日のまとめ

---

能力向上は自己啓発は、強みを伸ばすことが大事です。

自分自身の強みを強化して、

圧倒的な成果を出していきましょう！

---

●営業力強化プログラムの内容はこちらです

---

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。

詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

---

●「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>



株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>

Twitter : <https://twitter.com/masatonishiyama>

blog : <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

